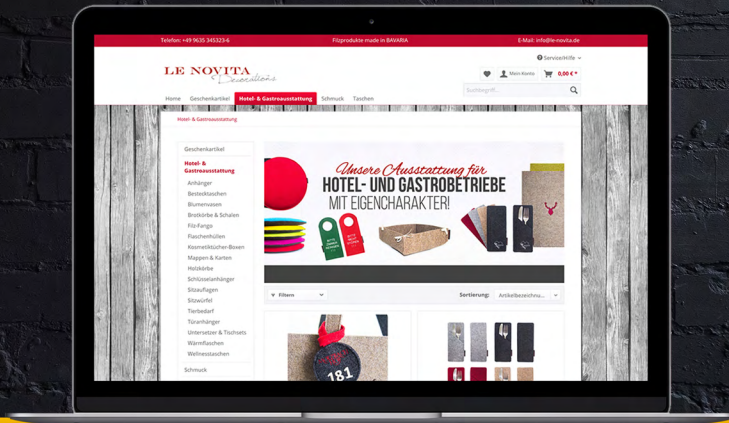


Memaba DESIGN

10 hilfreiche TIPPS

ONLINE SHOP



von Memaba Design
aus Weiden in der Oberpfalz

TIPP 1

Das Shop-Design. Der erste Eindruck macht so viel aus und genau deshalb hilft ein gutes Aussehen oft weiter. Legen Sie Wert auf die Gestaltung! Sie sollte ansprechend, freundlich und auf Ihrem Bereich abgestimmt sein. Sie können dabei natürlich zu vielen Farben oder Ihren Unternehmensfarben greifen, zu Bildern, u.v.m.

TIPP 2

Professionelle Artikelbilder. Investieren Sie lieber in professionelle Produktfotos. Nichts ist schlimmer als schlechte Bilder. Schlechte Bilder vermitteln definitiv keinen guten Eindruck von Ihren Produkten. Optimal wären Bilder mit klarem Lichtverhältnis, einen neutralen Hintergrund und einer scharfen Auflösung. Ebenfalls wichtig: die optimale Bild- und Speichergröße, hohe Dateien sind wiederum nicht gut für die Ladezeit einer Artikelseite.

TIPP 3

Produktbeschreibungen. Nehmen Sie sich hierfür die nötige Ruhe und Zeit, überlegen Sie gut und berücksichtigen Sie Ihre Zielgruppe. Stellen Sie sich selbst die Frage, was ist meinen Kunden besonders wichtig? Welche Informationen werden benötigt? Was möchte ich in den Beschreibung mit einbauen? Überlegen Sie sich ein Schema nachdem Sie jedes Mal vorgehen wenn Sie eine Produktbeschreibung verfassen.

TIPP 4

CALL TO ACTION BUTTON. Sorgen Sie für Anreize & Klicks, bewegen Sie Ihre Kunden zum Kauf. Wählen Sie ansprechende Bilder, Produktvorschauen und ergänzen Sie einen Button mit den Wörtern „KAUFEN“ oder „Jetzt bestellen“.

TIPP 5

Garantie & Co. Achten Sie auf die Vollständigkeit Ihrer Infos.

TIPP 6

Der Warenkorb. Er sollte auf JEDER Seite sichtbar sein und das an einer gut sichtbaren Stelle, wie z.B. im oberen Teil eines Onlineshops.



TIPP 7

Einfache Zahlungsabwicklung. Stellen Sie mehrere Zahlungsmethoden zur Verfügung und machen Sie den letzten Stopp Ihrer Kunden so einfach wie möglich. Fragen Sie nicht nach unnötigen Informationen und zwingen Sie Ihre Besucher nicht, sich zu registrieren.

TIPP 8

Gutscheine. Bieten Sie Ihren Kunden zum Beispiel ab einem bestimmten Bestellwert einen Wert- oder Rabattgutschein an oder sogar eine kostenlose Lieferung. Nutzen Sie Rabattaktionen zu gewissen Veranstaltungen, Feiertagen und vielen mehr.

TIPP 9

Zubehör. Verknüpfen Sie die Artikel, die sich gut ergänzen oder gerne zusammengekauft werden mithilfe von Upselling. So können Sie die Chance nutzen und Ihren Umsatz steigern.

TIPP 10

AUTHENTISCH. Bleiben Sie sich selbst treu, bleiben Sie authentisch und zeigen Sie Ihre Persönlichkeit!

Memaba DESIGN

STARKE Werbung mit Köpfchen

Haben Ihnen unsere Tipps gefallen & geholfen?

Dann würden wir uns sehr über Ihre Unterstützung freuen, teilen Sie unseren Ratgeber und besuchen Sie doch mal unsere **Facebook-Seite**.

MEMABA DESIGN

Pressather Str. 116 | 92637 Weiden i.d. OPf.
T +49 (0) 961 206 780 79 | F +49 (0) 961 206 661 27
info@memaba-design.de | www.memaba-design.de

